

KOKA d.d.
V a r a ž d i n

Varaždin, 30. travnja 2014.

Izvještaj posloводства za 2013. godinu

Obilježje poslovnog okruženja i poslovanja u 2013. godini

Kao i nekoliko prethodnih godina, i 2013. godina imala je nepovoljna obilježja ekonomsko financijske krize a ekonomski pokazatelji hrvatskog gospodarstva dodatno su pogoršani. U nizu nepovoljnih godina, posebno je kriza kulminirala 2013. godine, uz daljnji pad zaposlenosti te smanjenje potražnje i potrošnje, što je imalo krajnje nepovoljan odraz na poslovanje Koke d.d.. Posebno su došle do izražaja promjene na tržištu inputa, kroz rast cijena kukuruza ali i općenito svih uljarica koje su 2013. godine bile na rekordno visokim razinama. Povećani rashodi koji su time nastali nisu se mogli izbjeći niti ugraditi u cijene finalnih proizvoda, te su, bez obzira na provedene racionalizacije u ključnim segmentima poslovanja i podizanje efikasnosti, ipak u znatnoj mjeri umanjili konačan financijski rezultat.

Značajan učinak na poslovanje imao je i ulazak Hrvatske u EU 1.srpnja 2013. što je uvjetovalo poskupljenje proizvoda hrvatskih proizvođača u zemljama CEFTE a koje su važni kupci hrvatskih proizvoda.

Organizacija proizvodnje

Proizvodnja Koke d.d. predstavlja zaokruženu i integriranu peradarsku proizvodnju u jedinstvenu proizvodnu cjelinu, koja objedinjava proizvodne procese definirane kroz homogene proizvodne cikluse, počevši od uzgoja roditeljskih pilića pa do gotovih proizvoda od peradskog mesa. Ovakva proizvodnja mesa peradi „Od polja do stola“, certificirana je nizom certifikata sustava kvalitete i tehnoloških normi: ISO 9001, IFS, BRC, HACCP i HALAL. Koka d.d. je ujedno prva tvrtka u Hrvatskoj certificirana certifikatom GMO-FREE, prema propisima Republike Austrije.

Ujednačena pažnja posvećuje se tehnološkim pokazateljima i produktivnosti u sva tri ključna proizvodna segmenta: primarnoj proizvodnji, tvornici stočne hrane i industriji mesa, što osigurava angažman svih zaposlenih koji operativno sudjeluju i utječu na realizaciju zadanih ciljeva.

Investicije

I u 2013. godini nastavljeno je s daljnjim investicijskim ulaganjima.

Najznačajnija su tri nova investicijska projekta:

- generalna rekonstrukcija i dogradnja brojlerske farme 14, što je dio kontinuiranih ulaganja u primarnu proizvodnju,
- zamjena sustava rashlade u proizvodnim pogonima, što će osigurati višu kvalitetu proizvoda te povećati sigurnost rada, i
- ulaganja u segmentu prerade mesa, što će osigurati novi asortiman proizvoda i nova vrhunska pakiranja.

Treba naglasiti i značajnu investiciju koja je u tijeku od prošle godine a odnosi se na rekonstrukciju i dogradnju poslovnog prostora radi preseljenja veterinarske službe i odvajanja laboratorija industrije mesa od laboratorija za primarnu proizvodnju i tvornicu stočne hrane. Time će se stvoriti predispozicija za daljnje pozitivne učinke na poboljšanju tehnoloških rezultata primarne proizvodnje.

Zaposlenost

Na dan 31.12.2013. godine Koka d.d. je zapošljavala 1.615 radnika što je 8% manje od prošle godine.

Od ukupno zaposlenih 124 radnika ili 7,7% je visokostručnih, što je poboljšanje u odnosu na prethodnu godinu za 4%. Velika se pažnja posvećuje edukaciji zaposlenika u skladu sa standardima kvalitete te ostalim proizvodnim, tehničkim i tehnološkim zahtjevima pojedinih radnih mjesta.

Prodaja

Nepovoljno stanje tržišta uvjetovano krizom koja traje već više godina, ugrožava obim prodaje i uzrok je visoke osjetljivosti kupaca na cijene proizvoda. Ovome treba dodati i nepovoljni učinak na visinu prodaje koji je posljedica izlaska Hrvatske iz CEFTE i ulaska u EU.

U takvim uvjetima ukupna količinska prodaja peradskog mesa i prerađevina u 2013. godini smanjena je za 6% u odnosu na prošlu godinu dok je financijski iznos prodaje 3% niži, i to zahvaljujući poboljšanju strukture prodaje, što je ostvareno kroz povećanje udjela prodaje visokofinaliziranih proizvoda, primarno paniranih i pečenih proizvoda, čija je prodaja povećana prema prethodnoj godini za 4%.

Prodaja na domaćem tržištu smanjena je za 2%, dok je u izvozu smanjena 11%.

Smanjenje ukupnog izvoza primarno je vezano uz opadanja izvoza na tržišta regije, odnosno u zemlje CEFTE, a što je posljedica poskupljenja ovih proizvoda zbog visokih uvoznih opterećenja.

Ovaj gubitak tržišta regije nadoknađuje se pojačanom prodajom u zemlje EU te količinski rast izvoza u EU iznosi 11%. Posebno je značajan udio izvoza u Austriju i Veliku Britaniju, dok je najveći rast izvoza ostvaren na tržištima Italije i Švedske.

Stalnim proširivanjem asortimana novim proizvodima, Koka d.d. je i dalje regionalni lider, pri čemu je zadržan visoki nivo kvalitete proizvoda, što je i ove godine potvrđeno nizom najviših priznanja i medalja na međunarodnim sajmovima i ocjenjivanjima od strane stručnjaka za prehrambene artikle.

U realizaciji stočne hrane količinski obim prodaje niži je za 1%.

Financijsko poslovanje

Smanjenje naturalne prodaje finalnih proizvoda imalo je za posljedicu i smanjenje prihoda od prodaje za 2,2% te ukupnih prihoda za 1,7%.

Prihodi od prodaje u 2013. godini iznose 1.297.411.086 kuna a ukupni prihodi 1.316.780.862 kune, što znači da 98,5% svih prihoda Društva čine prihodi od prodaje. Poslovni rashodi iznose 1.300.801.945 kuna i za 0,4% su veći prema prošloj godini, primarno zbog porasta troškova sirovina i materijala, dok su ukupni rashodi na nivou prethodne godine. Uslijed brže dinamike rashoda poslovanja od prihoda, bruto dobit Društva niža je od prethodne godine.

Financijski položaj Društva

Financijsko stanje i položaj Koke d.d. krajem 2013. godine ocjenjuje se stabilnim. U izvještajnoj godini smanjena je zaduženost, smanjene su i dugoročne i kratkoročne obveze a istovremeno su povećani vlastiti izvori financiranja tj. kapital i rezerve Društva. Smanjen je i neto financijski dug a ključne stavke imovine su prilagođene razini potreba tekućeg poslovanja.

- Vrijednost ukupne imovine iznosi 1.077.317.611 kuna od čega je preko polovica (51,6%) financirana vlastitim sredstvima (prošle godine 48,4%). Iznos kapitala i rezervi veći je u odnosu na stanje krajem prošle godine 0,4% (2,2 milijuna kuna) i to s osnove ostvarene dobiti tekućeg poslovanja u 2013. godini.

- Tekući odnos (odnos kratkotrajne imovine i kratkoročnih obveza) iznosi 1,78 i ima zadovoljavajući pozitivni trend (prošle godine 1,76) i adekvatnu visinu, pošto je unovčiva kratkotrajna imovina 78% veća od kratkoročnih obveza, što je bitan pokazatelj stabilnosti poslovanja.

Izloženost tržišnim i financijskim rizicima

U svom poslovanju Koka d.d. je izložena rizicima karakterističnim za korporacije prehrambene industrije i uopće gospodarske subjekte. To su primarno:

- tržišni rizici, koji proizlaze iz nepovoljnih općih ekonomskih uvjeta poslovanja, smanjenja potražnje, socijalnih i drugih uvjeta, a sada i ulaska Hrvatske u EU.
- financijski rizici, primarno cjenovni rizik, rizik promjene tečaja domaće valute prema inozemnim valutama, kreditni rizik te rizik likvidnosti i novčanog tijeka.

Uprava društva prati i analizira izloženost svim tržišnim i financijskim rizicima i time osigurava pravovremenu identifikaciju i kontrolu rizika te umanjeње njihovog utjecaja na poslovanje Društva.

Koka d.d. nakon ulaska Republike Hrvatske u EU

Ulaskom Republike Hrvatske u EU 1. srpnja 2013. godine bitno su promijenjeni dotadašnji, i inače već zaoštreni, uvjeti poslovanja. To je značilo izlazak iz CEFTE čije su zemlje tradicionalno značajni kupci proizvoda Koke d.d.. Ulaskom Hrvatske u EU ti su proizvodi sada opterećeni visokim uvoznim davanjima i to smanjuje izvoz u dotične zemlje.

Istovremeno, otvaranjem granica slobodnoj trgovini sa zemljama EU, otvoren je put na hrvatsko tržište novoj konkurenciju proizvoda EU proizvođača, često po vrlo atraktivnim i niskim cijenama.

U cilju održive uspješnosti poslovanja u takvim novim uvjetima, Koka d.d. poduzima nužne prilagodbe u poslovanju kako bi ostvarila razinu poslovnih standarda proizvođača iz zemalja EU i financijski zadovoljavajući rezultat. To se provodi kroz prilagodbu i poboljšanje organizacije poslovnih i proizvodnih procesa, racionalizaciju strukture rukovođenja i izvršavanja poslovnih procesa, te opću optimalizaciju troškova. Proizvodni, tehnološki i kadrovski potencijali kojima Društvo raspolaže jamče i nadalje isporuke zahtijevanog asortimana, visoku kvalitetu te cjenovnu prihvatljivost proizvoda na različitim tržištima, uključivo i zahtjevno tržište EU.

Dragutin Drk, dipl. oec., predsjednik Uprave

Nenad Klepač, dipl.oec., član Uprave

Stjepan Sabljak, dipl.ing., član Uprave
